

International Sales Representative Benelux

Krijg jij energie van klantcontact, doelen behalen en werken in een dynamische omgeving?
Wordt jij enthousiast van werken in een klein team in een bedrijf in Veghel?

Wij zoeken een Internal Sales Representative die bij voorkeur Frans spreekt, nieuwsgierig is, graag leert en het leuk vindt om samen resultaten te behalen. Je komt terecht in een betrokken team waar samenwerken en elkaar helpen centraal staan. We werken hard voor onze klanten, maar zorgen ook voor een fijne sfeer.

WAT GA JE DOEN?

Als Internal Sales Representative ben jij een belangrijk contactpersoon voor onze klanten. Je voert klantgesprekken, achterhaalt behoeften, maakt offertes en biedt passende oplossingen. Je houdt je onder andere bezig met:

- Marktanalyse (craft) brouwerijen in de Benelux.
- Actief contact onderhouden met bestaande relaties.
- Klantafspraken registreren, documenteren en opvolgen.
- Klantvragen opvolgen
- Offertes calculeren en opvolgen.
- Meedenken over commerciële kansen en potentiële leads.
- Meertalig klanten helpen (bij voorkeur Franstalig).

WIE BEN JIJ?

Wat we belangrijk vinden:

- Je communiceert makkelijk en helder.
- Je stelt vragen om verder te kunnen met je taken.
- Je denkt in oplossingen.
- Je hebt cijfermatig inzicht.
- Je werkt graag samen, maar ook zelfstandig.
- Je werkt nauwkeurig.
- Je hebt interesse in de speciaalbier-branchen.
- Je beheerst de Nederlandse- en Engelse taal.
Franstalig is een pré.

Geen dag is hetzelfde, dus geen saaie baan!

WAT BIEDEN WIJ?

- Een afwisselende baan, elke dag is anders!
- Een binnendienstfunctie met werktijden tussen 08:00-16:30
- Uren en werktijden in overleg, geef jouw voorkeur aan bij je motivatie.
- Informele en gezellige sfeer in het team binnen een dynamisch en resultaatgericht bedrijf.
- Een leuke branche met ambachtelijke vakmensen die hun passie voor het bierbrouwen belangrijk vinden.
- GEEN sales-targets, maar leuke dienstverlenende gesprekken met leuke klanten.
- Veel zelfstandigheid en verantwoordelijkheid.
- Mogelijkheden om jezelf te ontplooiën en mee te groeien met het bedrijf.
- 184 verlofuren.
- Elk jaar verlof tussen Kerst- en Nieuwjaar, bovenop de reguliere verlofuren.
- Vrijdagmiddagborrel en andere leuke teamactiviteiten gedurende het jaar.
- Uitzicht op vast arbeidscontract bij goed functioneren.
- Goed pensioen bij Allianz.

INTERESSE?

Heb je interesse in een leuke uitdagende baan waarin je je taalkennis kunt gebruiken voor internationale groei in de speciaal bier branche, dan zien we graag je sollicitatie tegemoet! Voor verdere informatie over deze vacature, kun je contact opnemen met Marloes via telefoonnummer: 06-20410037. Voor meer informatie over ons bedrijf zie onze website: www.sbi4beer.com

Acquisitie n.a.v. deze advertentie wordt niet op prijs gesteld.

THE FINEST INGREDIENTS SELECTED FOR YOU!